



Effective Speaking

Mobiliser et développer ses capacités à présenter de manière convaincante en français et/ou en anglais

Objectifs :

- Mettre en pratique les fondamentaux d'une présentation orale convaincante
- Se mettre à la place de l'auditeur pour mieux prendre en compte ses besoins
- Structurer une présentation selon sa cible, son objectif et son message
- Animer une prise de parole dynamique et interactive en s'appuyant sur ses atouts de communicant

Contenu :

Le

Pitch

Dimensions et composantes mises en jeu dans la communication orale

- Identification des composantes de la communication orale mises en jeu en présentiel, webex, conference call

Préparation de la communication

- La méthode de préparation dans l'objectif d'être clair, concis, convaincant
- Comment renforcer l'efficacité de son message : introduire, argumenter, conclure

Mobilisation de ses capacités d'expression physique et vocale

- Initiation à des techniques d'expression qui manifestent présence, écoute et force de conviction

Entraînement à prendre la parole avec impact en présentiel

- Présentation format court d'un slide en 5 minutes

Durée : 2 jours

Public et prérequis : Tout public - aucun prérequis

Tarif : Sur devis

Délai : Un délai de 4 semaines est nécessaire pour planifier et organiser la formation dans les meilleures conditions.

Pédagogie Quilotoa :

Issue des techniques théâtrales, active et pratique, elle vise à donner à chaque participant l'autonomie indispensable à toute progression durable. Des repères théoriques, transmis de manière interactive, complètent les exercices pratiques pour aider à l'appropriation.

Évaluation :

Évaluation permanente : au fil de l'eau lors des différentes mises en situation.

En fin de formation : sur un exercice de synthèse.

Après la formation : via un formulaire en ligne.

Personnes en situation de handicap :

Notre siège accueille des personnes à mobilité réduite.

Pour de plus amples renseignements, contactez notre référente handicap : n.barbey@quilotoagroup.com